«Tienen que demostrar que la fusión de las cajas no es viable»

Julián Carretero Secretario regional de Comisiones Obreras

Sospecha que detrás de la decisión de no unirse está el interés de la banca privada en quedarse con parte de su negocio

:: LUIS EXPÓSITO

BADAJOZ. El líder del sindicato no entiende cómo la posible fusión de las cajas ha dado un giro tan grande en tan poco tiempo. Por eso, pide más explicaciones.

-CC OO apoyaba la fusión, ¿qué opina de la decisión de no hacerla? -Sobre todo no estoy de acuerdo con las explicaciones que se están dando. Es decir, considero que son pocas, por no decir casi ninguna. Éstas se están centrando en tres aspectos. En primer lugar, se habla de la reestructuración laboral que supondría, pero es que antes ya se sabía lo que iba a suponer. El segundo aspecto cita las recomendaciones del Banco de España sobre el volumen mínimo que debe tener la entidad resultante. Sin embargo, se trata de eso, recomendaciones, y además otras fusiones que se han anunciado no las han tenido en

cuenta. Finalmente, se habla de la crisis, pero hace un año estábamos peor que ahora.

En definitiva, estamos preocupados porque las explicaciones que se han dado para la no fusión de las cajas no responden ni mucho menos a las expectativas generadas. O nos lo explican mejor o de lo contrario es una frustración.

-Entonces, considera que hay otras causas...

–No, éstas podrían ser ciertas, pero habría que justificarlas. Lo que yo no comparto es que la Junta, los partidos políticos, los sindicatos, los empresarios... todo el mundo apoyó la fusión, y de golpe y porrazo, de la noche a la mañana, esto se esfuma. ¿Cómo se puede hacer diciendo que nos va a costar 140 millones? Eso ya se sabía. Lo que tendrían que decir es si estos costes son asumibles o no. Y no se ha hecho entre otras razones porque cada caja ha elaborado un estudio por separado, no uno conjunto o un plan de viabilidad que diga los costes o las potencialidades. Nosotros siempre hemos vinculado la unión a la viabilidad del proyecto. Nos tienen que demostrar que la fusión no es viable. No estoy de acuerdo con la

postura política del Gobierno y del PP. Ha habido un proceso de cambio de los presidentes de las cajas pensando en la fusión y una comisión de la Asamblea, y ahora de la noche a la mañana no se hace. Esto crea frustración. La pregunta inmediata es que, si la fusión respondía a la necesidad imperiosa de muscular el sistema financiero para el desarrollo regional, ¿qué pasa ahora? Es curioso que aquí para nada se hable del coste político. Se habla del coste laboral o de la dimensión, pero no se pone encima de la mesa las sedes, por ejemplo.

-¿Y es posible que haya otras causas que no se digan?

-El problema es que si no hay fusión, viene la incertidumbre de futuro. Y si pasa eso, lo que está en juego, y para mí tan importante como la propia fusión, es la naturaleza jurídica de las cajas. Es decir, lo siguiente será decidir si será una caja o un banco. Los Servicios Integrales de Protección (SIP) [la figura elegida para hacer las fusiones frías] sólo se pueden crear mediante bancos, porque no existe la posibilidad legal de hacerlo con cajas. ¿No será que de lo que se trata es de que una parte de la tajada de las ca-



Julián Carretero, ayer en Mérida. :: ноч

jas vaya a la banca privada? No hay que olvidar que ellas tienen el 50% del negocio financiero en España. Cambiar la naturaleza jurídica de las cajas significa el fin de la banca semipública que aún existe en este país. ¿El Gobierno socialista va a ser partícipe en esto?

-En teoría las cajas han tomado la decisión, pero usted apunta a los políticos. ¿Cree que ha habido injerencias? -Hay cosas que no se pueden separar. El argumento que toma la Asamblea, a instancias del Gobierno pero seguido por la oposición, es que por encima de todo están los intereses generales. No sé si ha habido injerencia, pero la misma que hay ahora es la que había antes. O viceversa. Pero lo cierto es que a lo largo de los dos últimos años ha habido acontecimientos en las cajas que tenían un objetivo.

Las exportaciones extremeñas a Japón aumentan cada año, según el embajador

Especialmente las de tomate concentrado y de carne de cerdo, afirma el diplomático Fumiaki Takahashi

:: AGENCIAS

MÉRIDA. Las exportaciones de Extremadura a Japón han experimentado un incremento significativo en los últimos años, especialmente las de tomate concentrado y de carne de cerdo, según ha afirmado el embajador de Japón en España,

Fumiaki Takahashi, quien ha considerado que «hay muchas posibilidades» de mejorar los lazos comerciales.

Takahashi se encuentra en Extremadura donde iniciará una ronda de contactos con diversas personalidades e instituciones a fin de intercambiar impresiones y mejorar las relaciones bilaterales entre ambas administraciones.

Tras ser recibido por el presidente de la Junta de Extremadura, Guillermo Fernández Vara, Takahashi ha señalado que la «tendencia» de las exportaciones extremeñas en el país asiático es de incremento.

A su juicio, una vez abierto el mercado japonés, el objetivo de las empresas extremeñas es ganar cuota, algo para lo que, según ha apuntado, «no hay ninguna obstrucción». En su opinión, no es necesario emprender acciones concretas de promoción, ya que con «buena calidad y buen precio no hay dificultad de penetrar en el mercado japonés».

Durante su estancia en la comunidad, el embajador visitará al alcalde de Mérida, Ángel Calle, y conocerá las instalaciones del Centro de Cirugía de Mínima Invasión de Cáceres 'Jesús Usón', además de diversos parques tecnológicos.

Esta visita ofrece, según Takahashi, «muchas posibilidades» de aumentar la relación no sólo en materia de economía, sino también en ciencia y tecnología.



Fumiaki Takahashi con Fernández Vara. :: BRÍGIDO

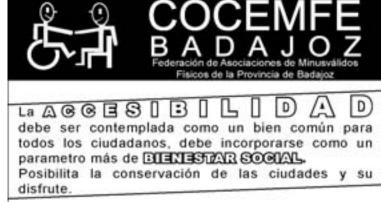
COMERCIAL para fábrica de piensos.

Se valorará experiencia.

Teléf: 658 763 679



Apóyanos: ¡Hazte socio por sólo 20€ año!



CORIA. El Servicio Extremeño de Salud (SES) ha realizado un estudio de salud perinatal en las áreas de salud de Coria y Navalmoral con el que pretenden incrementar el

El SES pretende

se involucren más

:: ESMERALDA RODRÍGUEZ

papel del padre en el proceso del

embarazo, parto y puerperio. Du-

que los padres

en el embarazo

rante cuatro meses, de octubre a febrero, se han llevado a cabo charlas, talleres y se ha ofrecido información y apoyo personalizado a cada padre. Se ha medido su participación en el proceso, teniendo en cuenta edad, clase social, etnia, así como el nivel educativo y cul-

La respuesta ha sido muy positiva, sobre todo en lo relativo al cambio de conducta que experimentan los hombres. La idea es que ahora se prolongue en el tiempo y se mantengan estos buenos resultados.